

Le groupe Livesystems est le premier fournisseur de systèmes d'informations digitales dans les transports publics et le distributeur national d'écrans (D)OOH dans divers environnements. Pour notre équipe en Romandie, nous recherchons, de suite ou selon entente, un(e) Sales Manager qualifié(e)

Sales Manager en Service externe (f/m)

100 % Charge de travail

VOS MISSIONS

- Prospection et acquisition de nouveaux clients sur le terrain et par téléphone
- Réaliser l'ensemble de la vente, de la prise de rendez-vous à la signature du contrat
- Développer et fidéliser vos comptes
- Atteindre les objectifs de manière quantitative et qualitative
- Participer aux réunions de vente au siège de la société et assurer les remontées terrain
- Réaliser le bilan de vos actions, suivre et analyser les résultats de vos ventes

VOS ATOUTS

- Formation commerciale et expérience réussie de plus de 2 ans dans la vente de services B2B
- Excellent contact clientèle
- Autonome et organisé(e) dans la réalisation de vos actions commerciales
- Ambitieux (-euse), dynamique, audacieux (-euse), un bon esprit d'initiative

NOUS VOUS OFFRONS

- Un salaire fixe avec un système de bonus annuel
- Flexibilité, polyvalence et indépendance dans votre organisation au quotidien
- Une expérience enrichissante dans une entreprise en pleine croissance
- Une intégration au sein d'une équipe jeune, dynamique, soudée et performante

Êtes-vous une personnalité établie, habituée à travailler de manière autonome ? Apportez-vous un haut degré de compétence sociale et vous êtes caractérisé par engagement et disponibilité ? Êtes-vous flexible, résilient et communicatif ? Alors on devrait faire connaissance !

Veillez envoyer vos documents complets sous forme numérique à l'adresse suivante :

hr@livesystems.ch