



Die Livesystems-Gruppe gehört zu den grössten Vermarktern von digitaler Aussenwerbung in der Schweiz. Das Unternehmen ist eine Konzerngesellschaft der Schweizerischen Post. Wir sind an 9 Standorten in der ganzen Schweiz, mit über 80 Mitarbeitenden vertreten und wir erreichen mit unseren Werbebildschirmen wöchentlich rund 3.4 Millionen Personen.

Für unseren Standort Zürich suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Key Account Manager (w/m/d)

80 - 100 % Pensum

Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Verkauf von Werbeinhalten im «digital out of home» - Bereich
- Aufbau und Pflege eines eigenen Kundenportefeuilles
- Betreuung von Key Accounts ganze D-CH (Agenturen und Direktkunden)
- Umsetzen von anspruchsvollen Projekten
- Übernahme von Repräsentationsaufgabe an Events
- Administrative Aufgaben wie Pflege von CRM und Reporting

Qualifikationen

Um erfolgreich in dieser Position zu sein, solltest du die folgenden Anforderungen erfüllen:

- Erfahrung in der Neuakquise sowie dem Verkaufs-Aussendienst
- Aufbau und Pflege eines eigenen Kundenportefeuilles
- Betreuung von Key Accounts ganze D-CH (Agenturen und Direktkunden)
- Umsetzen von anspruchsvollen Projekten
- Hohe Reisebereitschaft
- Freude am Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir dir bieten

- Attraktives Gehaltspaket mit leistungsbezogener Erfolgsbeteiligung
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- Kontinuierliche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Hoher Teamgeist mit regelmässigen Treffs und Events
- Dynamische Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Die Möglichkeit, in einem erfolgreichen und wachsenden Unternehmen mitzuarbeiten

Wenn du bereit bist, dich dieser spannenden Herausforderung anzunehmen und Teil unseres erfolgreichen Teams zu werden, dann sollten wir uns kennenlernen!

Bitte sende deine vollständigen Unterlagen an: hr@livesystems.ch

Wir freuen uns, von dir zu hören und mehr über deine Person zu erfahren.