

Die Livesystems-Gruppe ist der führende Anbieter von digitalen Informationssystemen im öffentlichen Verkehr und der nationale Vertreiber von (D)OOH-Anzeigen in verschiedenen Umgebungen. Für das Verkaufsgebiet Zürich suchen wir **ab sofort oder nach Vereinbarung** eine/n qualifizierte/n

Regional Sales Manager (w/m)

100 % Pensum

Deine Aufgaben

- Verkauf von digitalen Werbeeinheiten in der zugeteilten Region.
- Aufbau und Pflege eines eigenen Kundenportefeuilles.
- Umsetzen von anspruchsvollen Projekten.
- Übernahme von Repräsentationsaufgabe an Events.
- Administrative Aufgaben wie Pflege der Daten im CRM und Reporting.

Dein Profil

- Wohnhaft im Verkaufsgebiet mit bereits vorhandenem Beziehungsnetz.
- Erfahrung im Verkaufs-Aussendienst und Telefonverkauf.
- Hohes Engagement und Eigeninitiative sowie eine Affinität zur Werbung.
- Gute Computer und digitale Kenntnisse.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Kommunikationsstark, kontaktfreudig und hohe Dienstleistungsorientierung.
- Teamfähig, zuverlässig und eine aufgestellte, gepflegte Persönlichkeit.
- Führerausweis Kategorie B.

Wir bieten Dir

- Moderne Anstellungsbedingungen
- Abwechslungsreiche Tätigkeit
- Gründliche Einführung ins neue Aufgabengebiet
- Eine junge und innovative Gesellschaft
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten

Sind Sie eine aufgestellte Persönlichkeit, die selbstständiges Arbeiten gewohnt ist? Bringen Sie ein hohes Mass an Sozialkompetenz mit und zeichnen sich durch Engagement und Leistungsbereitschaft aus? Sind sie flexibel, belastbar, kommunikativ und packen Sie gerne mit an? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen digital an:

hr@livesystems.ch

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.